

# سیمکنگاری برای توییت

## حضور ۱۸ عضو مرکز شتابدهی نوآوری در اینوتکس ۲۰۲۵

خبر


به گزارش ستاد خبری نمایشگاه اینوتکس ۲۰۲۵، ۱۸ عضو مرکز شتابدهی نوآوری با حضور در نمایشگاه اینوتکس ۲۰۲۵ به معرفی استارتاپها و دستاوردهای خود پرداختند. شتابدهنهای بهبانکس، پلنت، تریگ آپ به همراه چند تیم عضو، تخشا، مگنت، آلور، دلتا، هاب اصفهان، هاب شیراز، دلتاوی، هنام فارمد، وی کست، گرین تک به همراه چند تیم عضو، هم آوا و گلرنگ ونجرز و شتابدهنه و فضای کار اشتراکی هفت و هشت، شتابدهنه و فضای کار اشتراکی دیهم و فضای کار اشتراکی زاویه اعضای مرکز شتابدهی حاضر در اینوتکس ۲۰۲۵ بودند.

شبکه‌سازی، شناسایی علاقه‌مندان به راه‌اندازی کسب‌وکارهای نوپا، معرفی خدمات و محصولات و تیم‌های عضو و همچنین حضور در برنامه‌های جانبی مختلف نمایشگاه از اهداف حضور این اعضا در اینوتکس ۲۰۲۵ بود.

چهاردهمین نمایشگاه بین‌المللی نوآوری و فناوری، ۹ الی ۱۲ اردیبهشت ۱۴۰۴ در منطقه بین‌المللی نوآوری ایران برگزار شد.



## رونقایی از مشارکت و سرمایه‌گذاری شتابدهنه بیلدز آپ در استارتاپ «همساده‌ها»

در سومین روز نمایشگاه بین‌المللی اینوتکس ۲۰۲۵، شرکت تجارت الکترونیک همراه داده مستقر در مرکز رشد فناوری نخبگان پارک فناوری پرديس، با مرکز نوآوری مهندسی و ساخت (بیلدز آپ) قرارداد حمایتی ۷۰ میلیارد ریالی برای پلتفرم جامع مدیریت ساختمان «همساده‌ها»، منعقد کرد. این همکاری که در هاب رسانه‌ای اینوتکس رونمایی شد، بخشی از برنامه جامع **بیلدز آپ** برای حمایت از استارتاپ‌های حوزه ساختمان و زیرساخت است.

این قرارداد مبنی بر حمایت ۷۰ میلیارد ریالی بیلدز آپ (مجموعه فعال همکار با کیسون، شناسا و تریگ آپ) از پلتفرم «همساده‌ها»، طراحی شده در شرکت تجارت الکترونیک بوده است که در سومین روز نمایشگاه اینوتکس ۲۰۲۵ رونمایی شده است.

دکتر بروجردی مدیر مرکز نوآوری مهندسی و ساخت (بیلدز آپ) در این مراسم که در هاب رسانه اینوتکس ۲۰۲۵ برگزار شد، گفت: سال گذشته در این اینوتکس رونمایی از مشارکت کیسون شناسا و تریگ آپ در بیلدز آپ را برگزار نموده و خرسندیم در یک سال گذشته مجموعه وسیعی از فعالیت‌های را برای پشتیبانی از تیم‌های نوپا و استارتاپ‌ها به انجام رساندیم.

## دعوت از استارتاپ‌ها برای شرکت در بوستر کمپ گرین تک

**شتا بد هنده گرین تک**، قصد دارد با اجرای برنامه «بوستر کمپ»، خدمات شتابدهی اختصاصی به ارزش ۰.۱ هزار دلار را در اختیار استارتاپ‌های منتخب قرار دهد.

از جمله فعالیت‌های بوت‌کمپ می‌توان به تیمسازی، بررسی ایده‌ها، متنورینگ تخصصی و طراحی نقشه راه اشاره کرد. تیم‌ها همچنین از خدمات متنورینگ بین‌المللی بهره‌مند خواهند شد. ارزش این خدمات تا سقف ۰.۱ هزار دلار برآورد شده است.

برای ثبت‌نام در این برنامه، علاقه‌مندان می‌توانند به آدرس [www.greentech.ir/boostercamp](http://www.greentech.ir/boostercamp) مراجعه کنند.



روزنایی از پروژه‌های ملی هوش مصنوعی در ایران اکسپو ۲۰۲۵

این رویداد با هدف توسعه کاربردهای ساخت افزایشی در صنعت هواپیما در تیرماه ۱۴۰۴ در تهران برگزار خواهد شد. شرکت‌های فناور، استارت‌آپ‌ها و صاحبان ایده می‌توانند تا ۱۵ خرداد ۱۴۰۴ برای ارسال طرح‌ها و ایده‌های خود از طریق وبگاه رویداد اقدام نمایند. در این رویداد، شرکت‌کنندگان علاوه بر بهره‌مندی از حمایت‌های مختلف، امکان مشاوره با راهبران حوزه هواپیما و شبکه‌سازی با سایر فعالان زیست‌بوم نوآوری را خواهند داشت.

مسیر رویداد:  
ثبت ایده و طرح در وبگاه رویداد  
غربال گری و ارزیابی توسط کارشناسان  
ارائه آموزش‌های لازم و آماده‌سازی پیچ‌دک  
ارائه در حضور داوران و تعیین حمایت‌ها



در جریان برگزاری نمایشگاه بین‌المللی ایران اکسپو ۲۰۲۵ از محصولات جدید هوش مصنوعی مرکز مشترک هوش مصنوعی و اینترنت اشیا پارک علم و فناوری آذربایجان شرقی و شتاب دهنده پویان با حضور استاندار آذربایجان شرقی، رئیس اتاق تبریز و جمعی از اعضای هیئت مدیره خانه صمت رونمایی شد.  
در نمایشگاه امسال مرکز شتابدهی نوآوری در پاویون پارک فناوری پردیس میزبان ماجهعه کنندگان و علاقمندان است.

به منظور اطلاع رسانی خدمات، معرفی تیم‌ها و شبکه‌سازی، چند عضو مرکز شتابدهی نیز در این نمایشگاه در سالن یک و در کنار شرکت‌های دانش‌بنیان و استارتاپ‌ها حضور خواهند داشت.



#### ● معرفی تیم‌های مستقر یا خارج شده از شتابدهنده‌ها

استارتاپ وندافارم

VANDA

شرکت فناوران و ندای فارمد یکی از شرکت‌های دانش بنیان و عضو پارک فناوری پردیس می‌باشد که در مهر ماه ۱۳۹۸ توسط جمیعی از متخصصین دانشگاهی و صنعت تاسیس و فعالیت خود را در زمینه تولید فرآورده‌های دارویی و مکمل‌های غذایی آغاز نمود. این شرکت دارای فناوری فرآورده‌های لیپوزومال و میسللار خوراکی و تزریقی است. شرکت در سال ۱۳۹۹ خط تولید ماشتابدهنده هنام فارمد تاسیس و در سال ۱۴۰۲ به گروه دارویی گلنگ پیوست. این تیم در حال حاضر در تهران، کارخانه نوآوری آزادی مستقر است.

معرفی اعضا مرکز ستادهای نوآوری

فضای کار اشتراکی مکعب

مکعب یک فضای کاری مشترک است برای همه افراد خلاق جامعه. فضای کاری مشترک با فضایی به وسعت ۱۰۰۰ متر در دو شعبه در شمال و جنوب اصفهان و بیش از ۱۵۰ نفر عضو. رسالت فضای کار اشتراکی مکعب ایجاد یک فضای سالم کاری برای همه افراد جامعه است نه فقط یک جنسیت خاص. مکعب در آبان ماه سال ۱۳۹۸ توسط دکتر منصوری معاون محترم وزارت کار افتتاح گردید و در مرداد ماه سال ۱۴۰۱ با تلاش فراوان توانست شعبه دوم خود را در شمال شهر اصفهان با ظرفیت ۶۰ نفر افتتاح کند. علاقمندان می‌توانند به منظور آشنایی پیشتر با مجموعه به درگاه اینترنتی <https://cubeoffice.ir> مراجعه کنند.



سالہ آسمانی



"Some people tell me that entrepreneurship should not be disciplined, but chaotic and unpredictable — and it is. But it is just in such situations where a framework to attack the problem in a systematic manner will be the most valuable"

"بعضی‌ها به من می‌گویند که کارآفرینی نباید منظم باشد، بلکه باید بی‌نظم و غیرقابل پیش‌بینی باشد و همیتوان هم هست. امادرست در چنین موقعیت‌هایی است که چارچوبی برای حمله به مشکل به شیوه‌ای سیستماتیک، ارزشمند ترین خواهد بود."

(Disciplined Entrepreneurship بیل اولت (مدیر عامل مرکز کارآفرینی مارتبین تراست در دانشگاه آم آئی تی -نویسنده کتاب

## معرفی کتاب

معرفی کتاب برنده‌سازی تارسیدن به اوج (انتشارات بازاریابی)

۹۹

راه اندازی یک کسب و کار موفق  
یک چیز است و برگزاری جشن  
یکصدمین سال تاسیس همان  
کسب و کار کاملاً چیز دیگری  
است.

۶۶

کاترینا کاپوتا در این کتاب مفاهیم اساسی برنده‌سازی را به شکلی دیگر و هماهنگ با تاثیر تعیین کننده رسانه‌های دیجیتالی بیان می‌کند.

او برنده‌سازی تجاری و شخصی را به طور گسترده‌ای پوشش می‌دهد و مثال‌های مرتبطی از شرکت‌های فوق موفق مانند زاپوس و اپل ارائه می‌کند.

- گروه هدف این کتاب چه کسانی هستند؟

- کارآفرینانی که رویا بهدف دارند.

- کارآفرینان سازمانی که حوزه‌ای از کسب و کار را در درون یک شرکت اداره می‌کنند.

- همه‌ی آنها که شوق اداره و یا تشکیل یک کسب و کار کوچک را در سر دارند.

- فعلاتی که به طور فردی به تجارت و با یک حرفة‌ی خاص مشغول هستند.

- کارآفرینان علاقه‌مند به فعالیتها و کنشهای اجتماعی و غیر انتفاعی که می‌خواهند دنیایی متفاوت خلق کنند.

نویسنده این کتاب، مطالب خود را در ۱۱ فصل مجزا را ارائه کرده است.

### فصل اول: ایده برنده چیست؟

بهترین ایده‌های برای کسب و کار شما زمانی رخ نشان می‌دهند که میان مهارت‌ها، دروندادها و اشتیاق شما نوعی همگرایی برقرار شود.

### فصل دوم: نقش کیمیاگری کارآفرین شناسه دار

کارآفرین بودن، همه آنچه که تحصیل کرده اید را از چنگتگان بیرون می‌کشد.

### فصل سوم: در جستجوی جایگاهی قدر تند

حال که احتمالاً ایده کوچک و متناسب کسب و کار خود را در دست دارید، باید اطمینان یابید که در حال تعیین جایگاهی راهبردی بیزینس هستید.

### فصل چهارم: ایجاد هویت شفاهی مخصوص برند

شما باید به وسیله یک هویت شفاهی، هویت بصری و شخصیت متفاوت، برند خود را اجد شرایط ویژگی‌های انسانی کنید.

### فصل پنجم: ایجاد ظاهر و احساس مخصوص برند

شما باید چیزهایی عرضه کنید که برند را به لحاظ بصری تعریف نماید: لوگو، شکل، رنگ، ... مردم

### فصل ششم: برند مراجولان بد

مردم چه نوع محتوایی را دست به دست می‌کنند؟ شما چگونه آنها را آماده و پذیرای جولان دادن محتوای خود می‌کنید؟

### فصل هفتم: بازاریابی برند

بدون دیده شدن، امکان برند پیشان شدن میسر نمی‌باشد و این بازاریابی است که مارا به سمت دیده شدن و در گیرسازی ذهنها هنمون می‌کند.

### فصل هشتم: فرهنگ سازمانی، یک تیم با یک رویا

امروزه مسابقه تهاجم سر جذب مشتریان نیست بلکه شما نیازمند جذب بهترین استعدادهای انسانی و پی ریزی فرهنگی نیرومند درون شرکت

خود نیز می‌باشد.

### فصل نهم: اهم نفوذ شما چیست؟

هر واژه‌ای را که به کار می‌بریم و هر حرفی را که به زبان می‌آوریم می‌تواند مجاب کننده باشد.

### فصل دهم: شبکه سازی

کارآفرینان همواره مشغول کندوکا و در شبکه‌ای از تماس‌های هاستند.

### فصل یازدهم: از ایده کوچک تا برند بزرگ

شما باید همه روزه به اتخاذ روش‌های جدید برای دستیابی به رشد، تدبیر جدید برای جذب مشتریان و ارائه محصولات پیشنهادی برای تقویت خود

در مقابل رقبا فکر کنید.

این کتاب توسط انتشارات بازاریابی منتشر شده است.



مترجم: خلیل جعفر پیشه